



EXODOR PARFÜM BAYİLİĞİ

EXODOR Türkiye’de ve dünya genelinde parfüm satış ağını hızla genişletiyor. Bu büyüme, parfüm sektöründe düşük maliyetle ve kısa sürede karlı bir işe sahip olmak isteyen girişimciler için benzersiz bir fırsat sunuyor. **EXODOR** bayilik sistemine katılarak, bu dinamik ve büyüyen ailenin bir parçası olmak mümkün.

Karlılık ve Prestijin Birleştiği Nokta

EXODOR bayiliği, işletme sahibi olmanın avantajlı seçeneklerinden biridir. Bayilik sistemi sayesinde, işletmeler doğal yollarla büyüme ve gelişme imkânı bulur. Markanın zaten oluşturduğu değeri temsil ederek, kendi müşteri portföyünüzü oluşturmanız gerekmez. Mevcut müşteri pastasından payınızı almakla kalmaz, markanın geniş müşteri tabanından da yararlanırsınız.

EXODOR Genişleyen Ağı ve Yükselişi

Parfüm kullanım oranlarının giderek artması, bayilik için yükselen bir değer yaratıyor. Kullanıcıların yeni kokular deneme isteği ve markaların yüksek fiyat politikalarına alternatif olarak, her bütçeye uygun parfüm seçenekleri sunan **EXODOR**, müşteri portföyünü doğal olarak artırıyor.

Parfüm Üretimi ve Tedarik Kolaylığı

Parfüm bayiliğinde, üretim süreci ile ilgilenmenize gerek yoktur. Genel merkez, taleplerinize uygun parfümleri adresinize kadar ulaştırır. Kalite standartlarına uygun işletme konsepti ile müşterilere farklı şubelerde bile aynı kalitede hizmet sunulur.

Reklam ve Pazarlama Kolaylıkları

EXODOR parfüm bayiliği, işletmelerin reklam ve pazarlama yükünü hafifletir. Tüm reklam ve pazarlama faaliyetleri genel merkez tarafından yürütülür, bu da bayilerin maliyetlerini önemli ölçüde azaltır.

Franchising ve Kurumsal Kimlik

Franchising sistemi, işletmelerin kendi ihtiyaçlarına ve hedef kitlelerine uygun ürünler sunmasını sağlar. **EXODOR**, bayilik sistemiyle iş ortaklarının yanında olup, onlara görsel ve tasarımsal destek sunar. Akıllı franchising sistemi, klişeleşmiş parfüm mağazalarından farklı olarak tasarım ve kalite odaklı mağaza konseptlerine odaklanır.

Kapsamlı Destek ve Eğitim

EXODOR, bayilik sisteminin bir parçası olarak kapsamlı destek ve eğitimler sunar.

Bu, bayilerin işlerini daha etkin ve verimli bir şekilde yürütmelerine yardımcı olur. **EXODOR** parfüm bayiliği, karlı bir iş kurma fırsatının yanı sıra prestiji ve kaliteyi de beraberinde getirir. Parfüm sektörünün yükselen trendlerine uyum sağlayan ve yenilikçi bir bakış açısı ile faaliyetlerini sürdüren **EXODOR**, bayilik almak isteyen girişimciler için ideal bir seçenektir. Parfüm bayiliği, hem finansal olarak hem de marka değeri açısından girişimciler için büyük avantajlar sunar. **EXODOR** franchising imkanı ile siz de bu büyüyen ailenin bir parçası olabilirsiniz, karlı ve prestijli bir işletme sahibi olabilirsiniz.

Parfüm Bayiliğinin Tanımı ve Önemi

Parfüm bayiliği, yetkili veya üretici bir firmadan satış yapmak üzere yetki alınan işletmeciliktir. Bayilik sahibi, firmanın ürettiği ürünleri satma yetkisine sahip olur ve bu anlamda **EXODOR** geniş bir yelpazede ürün sunar.

Bayilik Lokasyonu ve Mağaza Seçimi

EXODOR bayiliği için lokasyon seçimi kritiktir. Açılacak bölgenin en az 50.000 nüfuslu olması ve yüksek potansiyeli barındırması gerekmektedir. İdeal lokasyonlar arasında alışveriş caddeleri ve AVM'ler öne çıkar. Ayrıca, dükkan seçimi uzman firma temsilcileri tarafından incelenip onaylanır. Doğru lokasyonda 20-30 m2 büyüklüğünde bir mağaza bulmak veya mevcut iş yerini uygun hale getirmek önemlidir. Mağaza açılırken cephe büyüklüğü, işlek cadde üzerinde olma ve alışveriş merkezlerinde yer alma gibi öncelikler gözetilir.

Mağaza Görselliği ve Konsept Tasarımı

Mağazanın görselliği, **EXODOR**'un özenle tasarlanmış mimari konseptiyle şekillendirilir. Mimar tarafından ölçülere göre ücretsiz çizilen tasarım, anlaşılan dekorasyon firması tarafından hazır hale getirilir. Mağaza konsept maliyeti, bayilik alacak kişiye aittir.

Eğitim ve Destek

EXODOR, bayilik sahiplerine ücretsiz eğitimler sunar. Satış temsilcisi eğitimi ve ürün tanıtımları ile destek sağlanır.

Bayilik Açılış Maliyeti

Bayilik açılış maliyeti, mağaza dekorasyon ücretlerini (mobilya, elektrik tadilatları, yer ve tavan döşemeleri gibi) ve ürün maliyetlerini kapsayan maliyetler bayiye aittir. **Önemli bir avantaj olarak, EXODOR bayilik ücreti talep etmemektedir.**

EXODOR Parfüm Bayilik Avantajları

EXODOR parfüm bayiliği, genişleyen satış ağı, düşük maliyetle yüksek kar potansiyeli ve marka değeri gibi avantajlar sunar. Parfüm sektöründeki artan talep ve geniş ürün yelpazesi, bayilik sahiplerine prestijli ve karlı bir iş imkânı sağlar.

EXODOR parfüm bayiliği, girişimciler için hem finansal olarak hem de marka değeri açısından büyük avantajlar sunan, prestijli ve karlı bir iş fırsatıdır. Bayilik açılışından, eğitime, mağaza konseptinden, ürün yelpazesine kadar kapsamlı bir destek sistemi ile **EXODOR**, bayilik sahiplerinin başarılı olmaları için gereken her şeyi sağlar.





EXODOR®
PARFUMES

TÜRKAZ KOZMETİK

TÜRKAZ KOZMETİK SANAYİ VE TİCARET LTD. ŞTİ.

web : turkazkozmetik.com.tr

info@turkazkozmetik.com.tr